

# Join the Sales & Technical Support Team (m, w, d)

## „Technischer Vertriebsupport“

### Ihre Herausforderung:

- Seien Sie Ansprechpartner für die geeignete Produktauswahl, aber auch bei Inbetriebnahme-Fragen, Fehler und Störungsbehebungen.
- Sorgen Sie für die geeignete Vertriebsdokumentation und Anleitungen, die zielgruppengerecht und intuitiv für die User sind, und welche die normativen Anforderungen erfüllen.
- Konzipieren Sie wirksame Trainings. Führen Sie diese gerne auch selbst als Coach Inhouse oder beim Kunden durch.
- Bringen Sie Ihre gesammelten Erkenntnisse in Neuproduktentwicklungsprojekten zur Nutzen- und Qualitätsverbesserung ein.

### Was wir tun?

**SAIER** ist führend in der Herstellung von Dosiertechnik, mikroprozessorgesteuerten Dosierpumpen und intelligenten Sensoren. Wir denken und handeln über Standardlösungen hinaus.

### Was wollen Sie?

Sie möchten Ihre beruflichen Perspektiven in einem **werteorientierten** und **innovativ** ausgerichteten Familienunternehmen weiterverfolgen? Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und interessante Tätigkeit in einem dynamischen Team, das sich durch Kompetenz, Innovationsfreude, Offenheit und kollegiales Miteinander auszeichnet.

**Wir freuen uns auf Ihre engagierte Mitarbeit.**

### Sind Sie interessiert?

Bitte wenden Sie sich an Frau Dorothea Saier:

[bewerbung@saier-gmbh.de](mailto:bewerbung@saier-gmbh.de)

## Join us!

